



B2B-MARKETINGADRESSEN

Mit den bonitätsgeprüften B2B-Marketingadressen von beDirect erobern Sie neue Kunden. Individuell selektiert und entsprechend Ihrem Zielgruppenprofil. Je genauer die Zielgruppenselektion, desto effizienter ist Ihre Vertriebs- und Marketingaktion. Basiert Ihr Zielgruppenprofil auf unterschiedlichen Selektionskriterien, filtern wir Ihnen das optimale Potenzial unter Berücksichtigung von über 300 Merkmalen heraus. Alternativ bieten Ihnen unsere Mailinglisten erfolversprechende exklusive Merkmalskombinationen. Um Kaufentscheidungen bei Ihren Kunden zielsicher zu verkürzen, bietet beDirect Ihnen qualifizierte Premium-Leads.



Bonitätsgeprüfte Firmenadressen

- Topaktuelle und bonitätsgeprüfte Firmenadressen
- Zielgruppengenaue und individuelle Selektion
- Entscheider und Funktionsträger der 1. und 2. Führungsebene



Exklusive Mailinglisten

- Sämtliche Leistungsmerkmale der Firmenadressen ergänzt um:
- Die gesamte Kollektion zusammengesetzt aus verschiedenen Merkmalskombinationen und speziell recherchierten Informationen



Qualifizierte Premium-Leads

- Sämtliche Leistungsmerkmale der Firmenadressen ergänzt um:
- Deutschlandweit einzigartige Such- und Kombinationsmöglichkeiten
 - Leads, die dem Zielgruppenprofil entsprechen, unabhängig von einer Merkmals- und Branchensystematik



B2B-MARKETINGADRESSEN



Internationale B2B-Adressen

Für grenzübergreifende Kundenakquisition stehen Ihnen ca. 130 Mio. B2B-Adressen aus über 90 Ländern weltweit zur Verfügung.

- Großes Adresspotenzial aus vielen Ländern weltweit
- Service und Beratung zentral über beDirect
- Kombinationsmöglichkeiten unterschiedlicher Partnerangebote
- Selektierbar nach vielen Merkmalen



Fachverantwortliche

Sprechen Sie Führungskräfte und Fachverantwortliche aus Deutschland direkt an, z. B.:

- > 18 k Betriebsratsvorsitzende
- > 49 k Sicherheitsbeauftragte
- > 20 k Datenschutzbeauftragte
- > 24 k Leiter Transport und Logistik
- > 51 k Produktions-/Betriebsleiter
- > 23 k Lagerleiter
- u. v. m.

Selbstverständlich können Sie alle Adressen von Fachverantwortlichen mit klassischen Unternehmensmerkmalen kombinieren.

Kundennutzen

Steigern Sie die Effektivität Ihrer Vertriebs- und Marketingaktion, indem Sie auf bonitätsgeprüfte und topaktuelle Adressen setzen.

- Erreichen Sie Ihre Marketing- und Vertriebsziele
- Sparen Sie Produktionskosten
- Reduzieren Sie Ihre Cpl (Cost per Interest) und CpO (Cost per Order)
- Erobern Sie neue Marktsegmente und Kundengruppen
- Reduzieren Sie Streuverluste und Retouren
- Sprechen Sie Führungskräfte und Fachverantwortliche direkt an

Alle
Maßnahmen
und Workflows
100% DSGVO-
konform

Adressen online kaufen

In unserem Onlineshop www.beaddress.de können Sie Ihre Zielgruppe auszählen und direkt downloaden.

Ihre Vorteile:

- Kein Mindestbestellwert
- Riesige Auswahl an Merkmalen und Kriterien für zielgenaue Selektionen
- Sofortige Auszählung Ihres Potenzials
- Abgleich gegen vorherige Bestellungen und/oder Eigenadressen möglich
- Direkter Download

Ansprechpartner

André Schmidt

Head of Direct Sales · beDirect GmbH & Co. KG
Telefon 05241 8045674 · Mobil 0176 16111014
andre.schmidt@bedirect.de
[linkedin.com/in/andre-schmidt-868554a](https://www.linkedin.com/in/andre-schmidt-868554a)

www.bedirect.de
www.beaddress.de

